



Microsoft-løsning til advokatbranchen

Med mere end 20.000 brugere globalt er CRM4Legal en af Microsofts mest succesrige brancheløsninger.

Abakion forhandler CRM4Legal i Danmark.

Microsoft CRM4Legal

– skræddersyet til advokaters klientpleje og networking

Abakion referencer:

- > Bech-Bruun
- > Gangsted-Rasmussen
- > Nordic Debt Collection

CRM4Legal referencer:

- > Reed Smith
- > Hughes Hubbard
- > Loyens & Loeff

Arbejd professionelt med dit netværk

CRM4Legal er målrettet advokater som ønsker at arbejde struktureret med networking og klientpleje. CRM4Legal forbedrer overblikket over et ofte komplekst netværk af kontakter, beslutningstagere, parter, influenter, etc.

Systemet logger kommunikation og aktiviteter, så også uformelle kontakter og viden bevares til senere udbytte.

Spar tid

Informationer om en mulig sag (parter, relationer og aktiviteter) genbruges automatisk, når muligheden konverteres til en sag. Det sparer tid og administration.

Integreret i Microsoft Outlook eller adgang via Internettet

Hele systemet kan køres via Microsoft Outlook, online eller offline, eller via en internetbrowser.

Da de fleste bruger Outlook i forvejen, er systemet utroligt nemt at komme i gang med og hurtigt at få udbytte af. Når det integreres i Outlook, udvides menuerne ganske enkelt med de ekstra funktioner.

Effektiv klientpleje

I forbindelse med afholdelse af seminarer, udsendelse af nyhedsbreve, julekort eller andre udadvendte aktiviteter, vil den enkelte advokats kontakter og noter om kontakternes interesse-områder kunne frigives og dermed tilgås centralt.

CRM4Legal kan analysere hvilke aktiviteter, der genererer flest sager og derved løbende effektivisere klientplejen.

Årsager til tabte muligheder kan desuden nemt analyseres, så både den enkelte advokat, og advokatkontoret som helhed kontinuerligt forbedrer evnen til at tiltrække forretning.

Overblik allerede inden sagen oprettes

Mulige fremtidige sager kan følges fra første uformelle dialog til sidste regning er sendt.

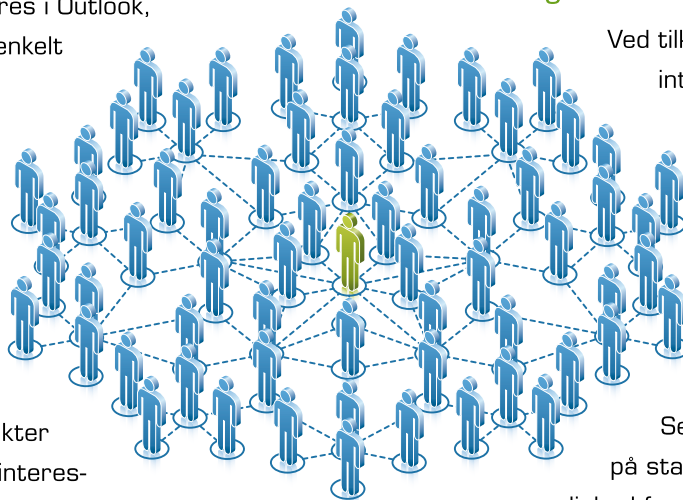
Med CRM4Legal er det nemt at styre, hvilke kollegaer, der skal have rettigheder til at se og redigere oplysninger. Man kan således arbejde effektivt sammen om kommende og igangværende sager, samtidig med at man skærmer af for følsomme oplysninger.

Integration med øvrige systemer

Ved tilkøb af en integrationsmotor integreres CRM4Legal let med andre systemer, såsom økonomi- eller dokumenthåndteringssystemer, Microsoft-baserede eller ej.

Konkurrencedygtigt prissat

Selvom produktet er baseret på standard Microsoft CRM, har vi mulighed for at sælge CRM4Legal billigere end standarden. Det gør produktet særdeles attraktivt for både større og mindre advokatkontorer.



Kontakt

Produktchef Flemming Thomsen på 2671 3208
eller fth@abakion.com

Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner



CRM4Legal™

Powered by Microsoft CRM.
Developed by Client Profiles.